

DIGITALIZZAZIONE

TeamSystem “partner” del professionista digitale del futuro di TeamSystem



Da oggi, con cadenza settimanale, “Ec News” pubblica una serie di **video interventi**, tratti dal **“Talks 2022” di TeamSystem**, che raccontano come **evolve la professione del commercialista e del consulente del lavoro**. Di fatto, come cambia la vita delle imprese e delle aziende in un mercato competitivo ed in profonda trasformazione.

Protagonisti del racconto sono i **professionisti e gli strumenti gestionali ed editoriali** che sempre più rappresentano **elementi strategici** per affrontare le sfide del futuro. **Cambia il ruolo del professionista** che sempre più è coinvolto nelle **scelte** e nelle **attività imprenditoriali** con un ruolo decisivo e decisorio nelle piccole e medie imprese.

Una vera **“rivoluzione”**, già in atto.

Le **soluzioni digitali consulenziali** divengono, dunque, percorso e scelta obbligata per governare la complessità e proporsi in forma coerente ad un mercato profilato sempre più esigente. Nell’incontro, che vede l’intervento dell’**ing. Giuseppe Busacca – General Manager Business Unit Professional Solutions di TeamSystem e Amministratore delegato di Euroconference**, si discute dei nuovi temi di frontiera quali **consulenza finanziaria, il controllo dei costi e servizi ai clienti in generale**. Solo come esempi di questa evoluzione costante.

TeamSystem, da sempre partner dei professionisti, vuole accompagnare questo cambiamento attraverso una **offerta profilata** che permetta agli Studi di affrontare appunto la “rivoluzione”. Cambiamento che appartiene alla consapevolezza di tutti i professionisti.

Ed ancora: i **processi di automazione delle soluzioni “Team System”** che, in estrema sintesi, **semplificano le attività tradizionali dello Studio** dando così l’occasione al professionista di aprirsi a **nuove attività** per arricchire il proprio portfolio consulenziale.

Saranno affrontati, ancora, i temi dei **“data economy”**. L’occasione, in sintesi, di **strutturare e raccogliere dati di Studio in informazioni ordinate** che permetteranno di **proporre servizi**

sofisticati (solo come esempio: lo sconto sulle fatture). Dati “trasformati” in **servizi a valore aggiunto**.

Le informazioni dello Studio relative i clienti, dunque, saranno elaborate per costruire una **attività consulenziale “sartoriale”**.

Infine, il mondo dei **consulenti del lavoro**. L'organizzazione del lavoro oggi necessita di competenze raffinate anche per le piccole aziende. **Cambia**, anche in questa fattispecie, il **ruolo strategico del professionista** che assume centralità nelle attività imprenditoriali.

La **digitalizzazione** come occasione e **strumento principe per rinnovare il proprio profilo professionale** ed offrire al mercato servizi consulenziali evoluti che permetteranno di distinguersi dai concorrenti caratterizzando le proprie attività.

Non perderti la [“pillola” tratta da Talks 2022](#) e rimani sintonizzato per i prossimi appuntamenti in programma con cadenza settimanale.

La Redazione

