

## ORGANIZZAZIONE STUDI E M&A

### **Aspetti legali nelle operazioni M&A di Studi dentistici**

di **Andrea Beltrachini di MpO & Partners**



Loreno Saletti, Commercialista, Aeroporto Roma Fiumicino, Martedì ore 09:15.

**“Ho deciso di cedere il mio studio professionale con MpO”**

*MpO è il partner autorevole, riservato e certificato nelle operazioni di cessione e aggregazione di studi professionali:  
**Commercialisti, Consulenti del lavoro, Avvocati, Dentisti e Farmacisti.***

Nel nostro [contributo di settimana scorsa](#) abbiamo analizzato le principali peculiarità del mercato delle operazioni M&A di studi dentistici.

Abbiamo visto, innanzitutto, come la cessione di uno Studio dentistico possa avvenire secondo due diverse configurazioni, tra loro alternative: la **cessione del solo pacchetto pazienti**, oppure la **cessione dell'intera struttura** (quindi comprensiva di attrezzature, dipendenti, immobile o contratto di locazione, ecc.).

In genere questo secondo tipo di operazioni riguarda Studi di dimensioni medio-grandi, dotati di un numero considerevole attrezzature di ultima generazione e caratterizzati da un alto grado di autonomia dello staff rispetto al titolare.

In genere detti Studi, da un punto di vista giuridico, sono **organizzati in modelli societari**.

In tali casi, quindi, l'operazione di cessione/acquisizione assumerà la forma giuridica, a seconda dei casi, di:

- 1) compravendita delle **quote**;
- 2) **cessione/acquisizione dell'azienda**, eventualmente preceduta da un contratto di **affitto (con diritto di riscatto** a favore del conduttore).

Continua a leggere su <https://mpopartners.com/articoli/aspetti-legali-operazioni-ma-studi-dentistici/>