

ORGANIZZAZIONE STUDI E M&A

Le problematiche operative nel recesso da studio associato

di **Barbara Marrocco di MpO & Partners**



“Ho deciso di cedere il mio studio professionale con MpO”

*MpO è il partner autorevole, riservato e certificato nelle operazioni di cessione e aggregazione di studi professionali:
Commercialisti, Consulenti del lavoro, Avvocati, Dentisti e Farmacisti.*

Nel contributo “[Criteri di valutazione della quota di uno studio associato in ipotesi di recesso](#)” si è approfondita la metodologia in uso nella prassi professionale per determinare il valore della quota del professionista che recede da uno studio associato.

Nella determinazione del valore della quota da liquidare al socio che recede, è necessario tener conto degli utili e delle perdite sulle operazioni in corso e della quota di avviamento dello studio associato, in considerazione di tutti gli aspetti rilevanti della fattispecie.

Nello specifico, le problematiche più rilevanti riscontrate nell’ambito della determinazione del valore della quota del professionista che recede riguardano il compenso figurativo dei soci, l’eventuale rettifica dell’avviamento del socio che recede, la determinazione di eventuali sconti di minoranza o premi di maggioranza e gli utili (o perdite) sulle operazioni in corso.

Continua a leggere su <https://mpopartners.com/articoli/problematiche-operative-recesso-studio-associato>