

VETRINA

Il transfer pricing nei rapporti infragruppo: gestione operativa e strategie di difesa

di Euroconference Centro Studi Tributari

PROGRAMMA

I Incontro

IL QUADRO NORMATIVO DI RIFERIMENTO, LE *GUIDELINES OCSE* E LA GESTIONE DEL RISCHIO TP NEI GRUPPI MULTINAZIONALI

Il *Transfer Pricing*: lineamenti generali di riferimento

- Il principio del valore normale.
- La normativa e la prassi (italiana e internazionale) per la determinazione del valore.
- Le verifiche fiscali sui prezzi di trasferimento oggi: giurisprudenza italiana e casi pratici.
- I prezzi di trasferimento nei rapporti tra casa madre e stabile organizzazione. Cenni.
- Il Progetto BEPS: recenti sviluppi a livello domestico ed internazionale.

Il TP e la gestione del rischio fiscale nei gruppi multinazionali

- Le fonti (a disposizione della AF) per la individuazione di possibili criticità fiscali (in particolare sul TP)
- L'accertamento oggi:
 - l'attività pre-istruttoria svolta dalla Amministrazione Finanziaria;
 - l'accesso in azienda;
 - le verifiche congiunte e simultanee con amministrazioni fiscali estere.
- La gestione "attiva" del rischio fiscale:
 - gli accordi preventivi;
 - i sistemi di controllo interni dedicati;
 - la *co-operative compliance* italiana ed estera. Esempi a confronto.

II Incontro

LA DEFINIZIONE DELLE TP POLICIES, LA PREDISPOSIZIONE DI MASTERFILE, COUNTRYFILE E

ANALISI DI BENCHMARK, LA DIFESA

La definizione delle politiche di *transfer pricing* all'interno dei gruppi: indicazioni operative

- Individuazione delle transazioni
- Definizione della *TP policy*
- Documentazione di supporto
- Implementazione e monitoraggio

La preparazione del masterfile e della documentazione nazionale

- Il Provvedimento del Direttore dell'Agenzia e gli aspetti formali
- Descrizione generale della società ed analisi del settore
- Struttura operativa e strategie generali perseguite dall'impresa
- L'analisi di funzioni, rischi ed assets
- I Metodi Tradizionali
- I Metodi Redditali
- Le operazioni infragruppo. Casi pratici per:
 - cessioni di beni;
 - intangibili;
 - management fees;
 - distacco di personale;
 - servizi finanziari.
- *Cost Contribution Arrangements e Cost Sharing Agreements*

Verifiche fiscali e strategie di difesa

- Le memorie al PVC
- L'accertamento con adesione
- *Mutual Agreement Procedure ed EU Arbitration Convention*

CORPO DOCENTE

- **Gian Luca Nieddu**
Head of Transfer Pricing & Tax Value Chain

SEDI E DATE

CITTÀ	SEDE	ORARIO	DATA INIZIO	CREDITI
Firenze	Hotel Londra - Come Arrivare	09.30 - 13.00 / 14.00 - 17.30	17/03/2017	Dettagli
Torino	Starhotels Majestic - Come Arrivare	09.30 - 13.00 / 14.00 - 17.30	14/03/2017	Dettagli
Venezia	Novotel Venezia Mestre Castellana - Come Arrivare	09.30 - 13.00 / 14.00 - 17.30	23/03/2017	Dettagli

Seminario di specializzazione

**IL TRANSFER PRICING NEI RAPPORTI INFRAGRUPPO:
GESTIONE OPERATIVA E STRATEGIE DI DIFESA**

[Bologna](#) [Milano](#) [Verona](#)